

*Попкова Мария Дмитриевна*

*Студент (бакалавр) 3 курс*

*Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова*

*Научный руководитель:*

*к.ю.н., доцент, Долганин Александр Александрович*

## **Инкотермс и Гражданский кодекс: сравнительно-правовой анализ распределения рисков и момента перехода права собственности**

Международная торговля предполагает не только тесное взаимодействие сторон из различных юрисдикций, но и четкое распределение рисков в отношении поставки, а также определение момента перехода права собственности на товар. Основным инструментом, регулирующим этот процесс, являются унифицированные правила толкования международных коммерческих терминов, разработанные Международной торговой палатой, известные как Инкотермс (International Commercial Terms).

В Инкотермс порядок распределения рисков и ответственности между продавцом и покупателем привязан к конкретным условиям поставки. Правила Инкотермс 2020 предусматривают 11 торговых терминов, которые варьируются от Ex Works (EXW), который возлагает наименьшую ответственность и риск на продавца, до Delivered Duty Paid (DDP), который возлагает на продавца наибольшую ответственность и риск<sup>1</sup>.

Хотя Инкотермс ставит распределение рисков и ответственности между продавцом и покупателем в зависимость от выбранных условий поставки, это не означает, что на практике все настолько однозначно. Одно из самых часто используемых правил FCA (Free Carrier) предусматривает два возможных места отгрузки продавцом товара: в месте, принадлежащем продавцу или месте, указанном в договоре. Больше всего вопросов возникает во втором

---

<sup>1</sup> International Chamber of Commerce // URL: <https://iccwbo.org/business-solutions/incoterms-rules/#slug> (дата обращения 08.03.2025)

случае. Если товар передается на территории продавца, то и погрузку на транспортное средство выполняет продавец. Если передача происходит в указанном в договоре месте, то погрузку или разгрузку должен организовать покупатель. Это может создать сложности, особенно если груз перемещается между несколькими объектами до передачи. В таких ситуациях не всегда понятно, кто отвечает за погрузку и разгрузку, и кто несет риски в конкретный момент.

Важно отметить, что Инкотермс не связывает передачу права собственности с передачей риска. Это значит, что хотя правила Инкотермс устанавливают момент, когда риски, связанные с товаром, переходят от продавца к покупателю, они не определяют, когда именно покупатель становится владельцем товара<sup>2</sup>.

Вследствие этого момент перехода рисков не всегда может совпадать с моментом передачи права собственности. Возможна ситуация, когда покупатель не становится собственником товара, но при этом не несет ответственности за случайную утрату или повреждение товаров. Такое может произойти в случае, когда покупатель отказывается принять товар, независимо от причин: риски переходят к нему несмотря на то, что право собственности на товар остается у продавца.

Частный случай – оговорка о сохранении права собственности (retention of title clause)<sup>3</sup>, которая часто используется для обеспечения исполнения обязательств. Однако, согласно правилам Инкотермс, риск утраты или повреждения товара может перейти к покупателю до момента полной оплаты. При условии FOB (Free On Board) риск переходит к покупателю после погрузки товара на борт судна, даже если право собственности остается у продавца до получения оплаты.

Хотя Инкотермс призван обеспечить четкий порядок распределения рисков между сторонами, он не всегда эффективно справляется с возложенной

---

<sup>2</sup> Фонотова О.В. Применение Инкотермс в международном и внутреннем торговом обороте. М.: ИКД «Зерцало-М», 2008. С. 56.

<sup>3</sup> Сарбаш С.В. Удержание правового титула кредитором. М., 2007. С. 24.

на него функцией. Фактически, Инкотермс регулирует лишь общие принципы распределения рисков. В ситуациях, когда цепочка поставок товаров усложняется, он перестает давать однозначный ответ на вопрос, кто именно несет риск утраты товара в конкретный момент.

Поскольку порядок перехода права собственности Инкотермс оставляет на усмотрение сторон и национального законодательство, вероятно возникновение ситуаций, при которых покупатель уже несет риск утраты товара, но собственником не является. Это приводит к тому, что при использовании Инкотермс сторонам важно проводить различие между понятиями «переход риска» и «переход права собственности», в противном случае это приведет к ряду проблем.

Гражданский кодекс Российской Федерации (далее – ГК РФ) связывает переход риска гибели или повреждения товара с моментом передачи права собственности<sup>4</sup>. Специальная норма в договорах купли продажи устанавливает, риск переходит на покупателя с момента, когда продавец считается исполнившим свою обязанность по передаче товара покупателю<sup>5</sup>. Такой подход выстраивает простую и логичную модель, в основе которой — классический римский принцип: «*cujus est dominium ejus est perieulum*» — тот, кто владеет, тот и несет риски.

Однако диспозитивность данных положений позволяет сторонам предусмотреть и иной порядок перехода риска. Так в договоре можно предусмотреть, что риск переходит к покупателю через определенный период времени после передачи, однако это поставит продавца в уязвимое положение, ведь право собственности за ним не сохранится, а риски останутся.

Право собственности на вещь переходит от продавца к покупателю в момент ее передачи, то есть, с момента фактической передачи товара покупателю или перевозчику. Иной вариант – путем передачи

---

<sup>4</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 05.05.2014) // СПС КонсультантПлюс

<sup>5</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 13.12.2024) // СПС КонсультантПлюс

товарораспорядительного документа. Если товар передается перевозчику для доставки покупателю, то момент перехода права собственности и риска случайной гибели или повреждения наступает при передаче товара перевозчику.

Интерес вызывает п.2 ст.459 ГК РФ. Риск случайной гибели или случайного повреждения товара, проданного во время его нахождения в пути, переходит на покупателя с момента заключения договора купли-продажи. Справедливость данной нормы можно поставить под сомнения: покупатель еще не получил товар, но риск его потери уже несет. Кроме того, если привязывать переход права собственности с момента фактической передачи вещи перевозчику, то это еще больше усложняет ситуацию. Покупатель, не имея права собственности на товар, уже несет риски, связанные с его сохранностью. Продавец снимает с себя ответственность за его сохранность, хотя именно он выбирает перевозчика и определяет условия доставки.

Хотя нормы ГК РФ позволяют договором изменить момент перехода риска, это не всегда реализуется на практике. Основная причина — переоценка универсальности Инкотермс. Стороны полагают, что ссылка на конкретный термин автоматически регулирует и передачу титула, и рисков, однако это не так. Инкотермс описывает только физическую и логистическую ответственность сторон, полностью игнорируя вещно-правовую сторону сделки. Поэтому при отсутствии прямого указания в договоре суд будет исходить из положений ГК РФ.

Инкотермс, как международные правила, требует четкой конкретизации условий поставки, чтобы избежать неопределенности и минимизировать риски для сторон. Если сравнивать указанные порядок распределения рисков с Гражданским кодексом, то первый распределяет риски и ответственность сторон более сбалансированно несмотря на то, что все равно требует дополнительной конкретизации порядка перехода рисков в договоре. В то же время Гражданский кодекс РФ лучше справляется с распределением рисков с той точки зрения, что связывает момент перехода риска с моментом перехода

права собственности. Диспозитивность норм, связанных с распределением риска и моментом перехода права собственности предоставляет сторонам возможность адаптировать условия под конкретные обстоятельства сделки, когда необходимость конкретизации данных условий Инкотермс вызвана недостаточным урегулированием вопроса перехода права собственности и отсутствием проработки сложных цепочек передачи товара покупателю.

Инкотермс и Гражданский кодекс РФ не являются конкурирующими системами, а выполняют разные функции в рамках одной сделки. Инкотермс — это инструмент коммерческой логистики, фиксирующий момент освобождения продавца от ответственности. ГК РФ — система регулирования вещных вопросов и юридической ответственности в рамках национального правопорядка. Их эффективное совместное использование возможно только при условии, что стороны отдельно и чётко определяют в договоре момент перехода риска и момент перехода права собственности.

### **Источники и литература**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 05.05.2014) // СПС КонсультантПлюс
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 13.12.2024) // СПС КонсультантПлюс
3. Сарбаш С.В. Удержание правового титула кредитором. М., 2007. 159 с.
4. Фонотова О.В. Применение Инкотермс в международном и внутреннем торговом обороте. М.: ИКД «Зерцало- М», 2008. 206 с.
5. International Chamber of Commerce // URL: <https://iccwbo.org/business-solutions/incoterms-rules/#slug> (дата обращения 08.03.2025)