

**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**  
**имени М.В. Ломоносова**  
**ЮРИДИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ**

**БАКАЛАВРИАТ**

«Принципы европейского договорного права: основные положения и  
перспективы развития»

Дипломная работа  
Ефимовой Анны Михайловны

Научный руководитель  
д.ю.н., профессор  
Пугинский Борис Иванович

Дата защиты: «\_\_\_» \_\_\_\_\_ 2017 г.

Оценка: \_\_\_\_\_

**Москва**  
**2017 г.**

## Оглавление

Оглавление .....	2
Введение .....	3
Глава 1. Принципы европейского договорного права как основа частного права Европейского союза .....	6
1.1 Юридическая природа Принципов европейского договорного права..	6
1.2 История и цели возникновения Принципов ЕДП .....	9
1.3 Принципы ЕДП – основа европейского частного права .....	13
1.4 Принципы ЕДП – значимый акт нового <i>lex mercatoria</i> .....	17
Глава 2. Развитие Принципов Европейского договорного права в отдельных видах договоров .....	20
2.1 Принципы ЕДП как основа Принципов отдельных видов договоров	20
2.2 Принципы Европейского права: купля-продажа .....	25
2.3 Принципы Европейского права: лизинг товаров.....	29
2.4 Принципы Европейского договорного права: договор оказания возмездных услуг.....	32
2.5 Принципы Европейского права: Коммерческое агентирование, франшиза и дистрибуция.....	35
Глава 3. Развитие Принципов ЕДП в Принципах, определениях и типовых нормах европейского частного права .....	37
3.1 Понятие Принципов, определений и типовых норм европейского частного права .....	37
3.2 Содержание, основные положения и перспективы развития DCFR ...	40
Заключение.....	44
Список использованной литературы .....	46
Перечень нормативно-правовых актов.....	53

## Введение

В условиях глобализации и экономической интеграции возникает вопрос поиска и разработки эффективных путей модернизации национального договорного права Европейского союза. Необходимость поиска таких путей была озвучена еще в середине 1970-х гг. Первым и наиболее важным шагом к такой модернизации стал процесс унификации и гармонизации европейского договорного права, результатом которого являются Принципы Европейского договорного права. Принципы европейского договорного права – это универсальный инструмент для быстроразвивающейся договорной практики ЕС, способный устранить различия в национальных правовых порядках и укрепить единый рынок ЕС. Принципы ЕДП – начальный этап создания инфраструктуры для появления общеевропейских правовых норм. Вышеизложенные обстоятельства подтверждают **актуальность темы исследования** и необходимость комплексного изучения процессов унификации договорного права Европейского союза.

**Объектом исследования** являются процессы унификации и гармонизации договорного права Европейского союза в рамках деятельности по созданию Принципов европейского договорного права.

**Предметом исследования** являются Принципы европейского договорного права, их влияние на договорное право Европейского союза, развитие положений Принципов европейского договорного права в последующих документах, а также теоретические разработки в данной области.

**Целью исследования** является выявление сущности и юридической природы Принципов европейского договорного права; системный анализ предлагаемого Принципами европейского договорного права регулирования; анализ процессов унификации договорного права Европейского союза на базе

Принципов европейского договорного права; анализ процессов дальнейшего развития Принципов европейского договорного права. Достижение поставленных целей предполагает решение следующих **задач**:

- анализ исторического развития Принципов европейского договорного права;
- анализ основных положений и особенностей Принципов европейского договорного права;
- определение роли Принципов европейского договорного права в процессе дальнейшей унификации договорного права Европейского союза;
- исследование влияния Принципов европейского договорного права на регулирование договоров;
- исследование влияния Принципов европейского договорного права на принципы, определения и типовые нормы европейского частного права (проект общих основ);

**Методы исследования.** В работе использовались общенаучные методы познания: метод анализа, аналогии, логический метод, системный метод; а также частнонаучные методы: исторический, формально-юридический, формально-логический, сравнительно-правовой методы.

**Степень разработанности темы исследования.** Степень разработанности темы представляется недостаточной. Известны работы Н.Г. Вилковой, Д.В. Бахина, В.В. Безбаха, Н.И. Марышевой и некоторые другие. В учебниках и научных статьях авторы ограничиваются либо констатацией факта наличия Принципов европейского договорного права, либо краткими аннотациями с ссылками на некоторые статьи Принципов европейского договорного права. Остаются без внимания многие практические вопросы применения Принципов европейского договорного права. Наиболее подробно о

Принципах европейского договорного права изложено в статьях Б.И. Пугинского и А.Т. Амирова в серии научно-практических журналов, выпускаемых на кафедре коммерческого права и основ правоведения юридического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова, “Коммерческое право”. Полные переводы всех трех книг Принципов европейского договорного права также осуществлены данной кафедрой.

**Структура работы.** Структура дипломной работы обусловлена целями и задачами исследования, состоит из введения, трех глав, одиннадцати параграфов, заключения, списка использованной литературы и перечня нормативно-правовых актов.

# **Глава 1. Принципы европейского договорного права как основа частного права Европейского союза**

## **1.1 Юридическая природа Принципов европейского договорного права**

Принципы европейского договорного права (далее – Принципы ЕДП) – один из наиболее известных и перспективных актов, источник так называемого «мягкого частного права»<sup>1</sup> Европейского союза (далее – ЕС). Принципы ЕДП были разработаны в конце прошлого века Комиссией по европейскому договорному праву, во главе которой стоял известный датский юрист Оле Ландо, профессор Копенгагенской школы бизнеса. Появление Принципов ЕДП было продиктовано усилением интеграционных процессов и необходимостью гармонизации международного торгового права. Главной целью создания Принципов стала необходимость унификации договорного права Европы на основе правовых систем и конкретных норм, регулирующих торговые правоотношения стран-участниц ЕС.

В условиях активной интеграции в рамках ЕС и развития предпринимательства, роста единого Европейского рынка появление Принципов – закономерное и своевременное явление, позволяющее развивать как объемы торговли, так и общую правовую базу ЕС.

Необходимость разработки Принципов была обоснована следующими факторами. Во-первых, существует объективная необходимость в унификации и гармонизации торгового законодательства в целях эффективного осуществления предпринимательской деятельности. Такая необходимость существует как в Европе, так и за ее пределами. Во-вторых, Принципы призваны укрепить и развить единый Европейский рынок путем унификации

---

<sup>1</sup> Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Важный шаг в развитии нового *lex mercatoria* // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2011. №2(9). С. 104-115.

договорно-правовых норм стран-участниц ЕС. В-третьих, Принципы ЕДП – важный шаг в создании общеевропейского договорного права, затрагивающий не только разную терминологию разных правовых порядков, но и национальные нормы, регулирующие договоры. В-четвертых, Принципы ЕДП играют важную роль для судов и развития судебной практики, а также для реформирования национального законодательства. Более того, Принципы ЕДП могут применяться не только в рамках ЕС, но ими также могут пользоваться законодатели других стран, включая Россию, для реформирования своего национального законодательства и приведения его в соответствие с требованиями рыночной экономики. В-пятых, Принципы ЕДП способствуют сближению двух разных правовых систем – континентального права и англосаксонского общего права. Таким образом, Принципы европейского договорного права стали необходимой базой европейского законодательства.

Несмотря на свое важное правовое и экономическое значение, Принципы ЕДП, к сожалению, мало известны российской практике. В первую очередь, вследствие того, что долгое время Принципы ЕДП не были переведены на русский язык. Однако такой перевод был выполнен кафедрой коммерческого права и основ правоведения МГУ им. М.В. Ломоносова с согласия профессора Оле Ландо<sup>2</sup>. С течением времени Принципы ЕДП все чаще стали применяться в судебной и предпринимательской практике, хотя нередко и без прямых ссылок на них<sup>3</sup>.

Изначально Принципы ЕДП разрабатывались как Европейский единообразный торговый кодекс, однако в итоге Принципы стали гораздо более широко применимым инструментом, а именно – выражением договорного

---

<sup>2</sup> Принципы европейского договорного права. Части I, II, 1999; часть III, 2002 / Перевод с англ. под ред. Б.И. Пугинского, А.Т. Амирова // Вестник высшего арбитражного суда. 2005. №3,4.

<sup>3</sup> Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Развитие принципов европейского договорного права // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2011. №1(8). С. 169–176.

права стран-участниц ЕС<sup>4</sup>. Принципы ЕДП выражают как тенденции развития договорного права ЕС, так и выступают дополнительным источником в законотворческом процессе в качестве модельных норм.

---

<sup>4</sup> Амиров А.Т. Принципы европейского договорного права - основа частного права Европейского Союза // Вестник Московского университета. Серия 11, Право. -2006. - № 2. - С. 82 - 93



## 1.2 История и цели возникновения Принципов ЕДП

Идея унификации договорного права ЕС возникла еще порядка 45 лет назад. Изначально такие разработки велись исключительно в университетах. Далее, в конце 1970-х гг. Появилась возможность оформления Принципов на законодательном уровне. В 1974 г. в Копенгагенской школе бизнеса проводился симпозиум по вопросам Конвенции ЕЭС, затрагивающим договорные и внедоговорные обязательства. В процессе дискуссии стало ясно, что предлагаемые правовые нормы не удовлетворяют запросов Европейского рынка. Профессор Оле Ландо и другие ученые пришли к выводу, что предложенные нормы не установят правовое единообразие и не обеспечат необходимое экономическое и правовое развитие. Уже тогда стало ясно, что ЕС нуждается в единообразных нормах материального права в виде Европейского кодекса обязательств<sup>5</sup>. Через 2 года, в 1976 г., на симпозиуме в Институте Европейского Университета в Италии профессор Оле Ландо аргументировал свои соображения по поводу необходимости создания Европейского единообразного торгового кодекса<sup>6</sup> или, если это окажется невозможным, Европейского свода договорного права<sup>7</sup>.

В 1980 г. под руководством профессора Оле Ландо была создана неправительственная Рабочая группа (первая Комиссия по европейскому договорному праву - Commission on European Contract Law). Группа начала свою работу в ноябре 1982 г. Основной упор в работе комиссии был сделан на нормы, касающиеся надлежащего исполнения договора, и на средства правовой защиты при неисполнении обязательств как на основы договорного права. К 1994 г. Комиссия завершила свою работу и издала в 1995 г. «Принципы

---

<sup>5</sup> Амиров А.Т. Принципы европейского договорного права - основа частного права Европейского Союза // Вестник Московского университета. Серия 11, Право. 2006. № 2. С. 82 – 93.

<sup>6</sup> Lando O. Beale H. Principles of European contract law. Pt. I, II. The Hague; London; Boston, 2000. P. xl.

<sup>7</sup> Bonell M. The CISG, European Contract Law and the Development of a World Contract Law // Am. J. of Comparative Law. 2008. Vol. 56. P. 1–28.

европейского договорного права. Часть I. Исполнение и неисполнение договора и средства правовой защиты», подготовленные под руководством профессора Оле Ландо и профессора Хью Биля. В то же время завершилась работа под руководством проф. М. Бонеля над принципами УНИДРУА.

Тем не менее, не все вопросы нашли свое регулирование, и в сентябре 1992 г. вторая Комиссия продолжила свою работу по расширению Принципов ЕДП. Результатом работы второй Комиссии стало появление глав о заключении договора, полномочиях представителей, действительности договора, толковании, содержании и действии договора, а также некоторые незначительные корректировки уже изданных разделов. Целиком Части I и II были опубликованы в 1999 года и состояли из 9 глав и 131 статьи.

Однако, и эта Часть Принципов ЕДП не смогла урегулировать все необходимые вопросы, и в 2003 г. появилась Часть III Принципов ЕДП<sup>8</sup>, которая содержала еще 8 глав и 69 статей, касающихся вопросов множественности лиц, уступке требования, замене должника и стороны в договоре, зачета требований, давности прав требования, противоречия договора основным принципам и императивным нормам права, обязательствам под условием и капитализации процентов. В итоге два тома (1-й том – Части I и II и 2-й том – Часть III) Принципов ЕДП состоят из 17 глав и 200 статей и регулируют весьма обширный круг договорно-правовых отношений. Базовая терминология Принципов ЕДП является универсальной для любых видов договоров в различных правовых порядках.

---

<sup>8</sup> Lando O., Clive E., Prum A., Zimmermann R. Principles of European Contract Law. Pt. III. The Hague; London; N.Y., 2003.

Части I и II принципов ЕДП включают в себя:

Глава 1. Общие положения.

Глава 2. Заключение договора (включая ответственность при ведении переговоров).

Глава 3. Полномочия представителей.

Глава 4. Действительность.

Глава 5. Толкование.

Глава 6. Содержание и последствия.

Глава 7. Исполнение.

Глава 8. Неисполнение и общие положения о средствах правовой защиты.

Глава 9. Отдельные средства правовой защиты при неисполнении.

III Часть Принципов состоит из:

Глава 10. Множественность лиц.

Глава 11. Уступка требования.

Глава 12. Замена должника. Замена стороны в договоре.

Глава 13. Зачет требований.

Глава 14. Давность прав требования.

Глава 15. Противоречие договора основным принципам и императивным нормам права.

Глава 16. Обязательства под условием.

Глава 17. Капитализация процентов.

Принципы европейского договорного права написаны простым и понятным языком, характеризуются краткостью и удобством в использовании. Они максимально гибки, что способствует дальнейшему развитию договорного права.

Метод регулирования, закрепленный в Принципах ЕДП – метод дозволения. Стороны вправе договориться о применении Принципов ЕДП полностью или в части, могут исключить применение Принципов или изменить их содержание. Использование Принципов ЕДП не исключает действия “супер-императивных норм”<sup>9</sup> национальных законодательств сторон-участников договора.

Принципы ЕДП – это общие правила договорного права, которые гарантируют нормативное единство и применяются ко всем возможным видам договоров<sup>10</sup>. Ввиду своей абстрактности Принципы ЕДП не способны вместить в себе все необходимые вопросы, требующие правовой регламентации. Разработчики Принципов и не ставили перед собой такой задачи. В статье 1:106 Принципов указано, что «(1) Настоящие Принципы должны толковаться и развиваться в соответствии их целям. В особенности следует учитывать необходимость соблюдения принципов добросовестности и честной деловой практики, определенности в договорных отношениях и единообразия применения; (2) Вопросы, которые находятся в сфере действия настоящих Принципов, но прямо ими не урегулированы, должны по мере возможности регулироваться в соответствии с идеями, положенными в основу настоящих Принципов. В ином случае должна применяться правовая система, подлежащая применению согласно нормам международного частного права»<sup>11</sup>. Именно поэтому позднее на базе Принципов ЕДП были разработаны принципы отдельных видов договоров, о которых будет сказано в Главе 2.

---

<sup>9</sup> Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Важный шаг в развитии нового *lex mercatoria* // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2011. №2(9). С. 104-115.

<sup>10</sup> Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Развитие принципов европейского договорного права // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2011. №1(8). С. 169–176.

<sup>11</sup> Lando O. Beale H. Principles of European contract law. Pt. I, II. The Hague; London; Boston, 2000. P. xl.; Принципы европейского договорного права. Части I, II, 1999; часть III, 2002 / Перевод с англ. под ред. Б.И. Пугинского, А.Т. Амирова // Вестник высшего арбитражного суда. 2005. №3,4.

### 1.3 Принципы ЕДП – основа европейского частного права

Принципы ЕДП – модель для законодательного и судебного развития договорного права<sup>12</sup>. Возможность реформирования национального законодательства на основе Принципов ЕДП давно признана научными кругами европейских стран. В Германии, Франции, Италии, Швейцарии и других странах ЕС было написано множество трудов, в которых дано постатейное сравнение Принципов ЕДП с положениями гражданских и торговых кодексов стран Евросоюза. В данных работах выявлены пробелы в национальном законодательстве и даны предложения по их заполнению с помощью Принципов ЕДП<sup>13</sup>.

Принципы ЕДП оказали существенное влияние на реформу обязательственного права Германии 2002 г., в результате которой в Германское гражданское уложение (далее – ГГУ) было введено понятие “нарушение обязательства”, что позволило значительно упростить и модернизировать систему средств правовой защиты. Также по примеру Принципов ЕДП в ГГУ был установлен трехлетний срок исковой давности<sup>14</sup>. По заявлению немецкого правительства, впоследствии “многие положения, предложенные Комиссией Ландо были восприняты при реформе обязательственного права страны”<sup>15</sup>. При проведении реформы обязательственного права Франции также предлагалось привести Французский гражданский кодекс (далее – ФГК) в соответствие с

<sup>12</sup> Амиров А.Т. Принципы европейского договорного права - основа частного права Европейского Союза // Вестник Московского университета. Серия 11, Право. -2006. - № 2. - С. 82 - 93

<sup>13</sup> Prieto C (ed.). Op.cit.; Basedow J. Europäische Vertragsrechtsvereinheitlichung und deutsches Recht, Tübingen, 2000. Rouiller N. Droit Suisse des obligations et Principes du droit européen du contrat. CEDIDAC, 2007; Busch D., Schellhaas N.H. The Principles of European contract law (Part III) and Dutch law: a commentary II. Kluwer Law International, 2006; Antonioli L., Veneziano A. Principles of European contract law and Italian law. Kluwer law International, 2005; Torgans K. Principles of European Contract Law and Latvian Civil Law // Proc. Latv. Acad. Sci., A, vol. 56, N 4/5/6, 2002.

<sup>14</sup> Ахаимова Е.А. Принципы европейского договорного права – основа совершенствования и развития договорного права // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал № 4 / 2009.

<sup>15</sup> Canaris C-W. Schuldrechtsmodernisierung 2002. Bericht des Rechtsausschusses, BT- Drucksache 14/7052. - P. 1051.

Принципами ЕДП. В силу определенной консервативности, данные коррективы подверглись критике со стороны тех ученых и законодателей, которые выступают за оригинальность и историческое своеобразие ФГК. Принципы ЕДП оказали также влияние на реформирование Польского, Эстонского, Венгерского, Латвийского права, а также на модернизацию отдельных положений торгового и гражданского права других стран ЕС.

Практическая польза Принципов европейского договорного права для российского права заключается в следующем. В силу статьи 421 Гражданского кодекса РФ<sup>16</sup> (Свобода договора), статьи 1:102 Принципов ЕДП (Применение принципов), статьи 1:102 (Свобода договора) Принципов ЕДП стороны могут использовать в своих договорах положения, которые предусмотрены Принципами ЕДП как при заключении международных, так и внутренних сделок. Поскольку Россия тесно сотрудничает с Европой в области экономического, политического и культурного развития, очень важным является вопрос правового регулирования данного сотрудничества, а также его удобства для применения и дальнейшего успешного сотрудничества. Принципы ЕДП могут служить примером для законодателя при реформировании тех или иных вопросов российского права, а также использоваться сторонами для эффективной договорной работы.

Принципы ЕДП особенно полезны в том случае, когда стороны договора представляют разные страны с отличиями в правовом регулировании. В таком случае Принципы – это нейтральный и универсальный инструмент правового регулирования.

Знаменательны направления, по которым осуществляется развитие договорных отношений в Европе. В статье 1:102 Принципов ЕДП закреплён

---

<sup>16</sup> «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30 ноября 1994 г. №51-ФЗ. Принят ГД ФС РФ 21 октября 1994 г. // СПС «КонсультантПлюс»

принцип сотрудничества сторон при заключении и исполнении договора. Данный принцип был закреплен в статье 168 Гражданского кодекса РСФСР 1964 г., где было указано, что каждая из сторон должна оказывать другой стороне “все возможное содействие в исполнении обязанностей”. Принцип сотрудничества, однако не был учтен при разработке Гражданского кодекса РФ и в настоящее время упоминается лишь в отношении договора подряда. Представляется, что и в отношении иных видов договоров следует опираться на данный принцип. Принципами ЕДП закреплены еще некоторые основополагающие принципы договорного права – в статьях 1:106 и 1:107 нашли свое отражение принципы добросовестности и честной деловой практики. Глава 15 Принципов ЕДП (Книга III) регулирует еще один интересный вопрос – противоречие договора основным принципам и императивным нормам права.

При создании Принципов ЕДП использовался функциональный подход. Он заключается в том, что Принципы включают в себя нормы, которые в некоторых правовых системах не входят в сферу регулирования договорного права. Такие нормы включались в Принципы ЕДП в случае, если они тесно связаны с договорным правом. Например, в Главе 2, которая регулирует порядок заключения договора, отдельное внимание уделено вопросу ответственности при ведении переговоров (несмотря на то, что в некоторых странах такая ответственность относится к институту деликтного права). Также в Главе 4 Принципов указаны последствия реституции при отказе от договора в случае его недействительности. В статье 4:115 предусмотрено, что при отказе от договора каждая из сторон вправе требовать возврата всего предоставленного ею по договору при условии одновременного возврата всего полученного ею по договору. Если возврат не может быть осуществлен в натуре, то вместо такого возврата должна быть выплачена разумная сумма. Глава 9 раздела III Принципов ЕДП регулирует прекращение договора из-за неисполнения обязательств. В статье 9:307 предусмотрено, что в случае

расторжения договора сторона вправе взыскать денежные суммы, уплаченные ею за исполнение, которое она не получила или от которого она надлежащим образом отказалась. Согласно статье 9:308 в случае расторжения договора сторона, предоставившая имущество, которое может быть возвращено, и за которое она не получила оплату или иное встречное исполнение, вправе истребовать такое имущество. В случае расторжения договора сторона, осуществившая исполнение, которое не может быть возвращено и за которое она не получила оплату или иное встречное исполнение, вправе требовать разумное возмещение, соразмерное ценности исполнения, произведенного другой стороне (статья 9:309 Принципов ЕДП).

Таким образом, Принципы ЕДП – это общие положения договорного права. Тем не менее, они регулируют не только торговые отношения, но и отношения между продавцом и потребителем с целью максимально защитить их интересы.



## 1.4 Принципы ЕДП – значимый акт нового *lex mercatoria*

Принципы ЕДП – новый важный шаг в развитии *lex mercatoria*. Следствием экономической глобализации и активного роста и развития мировой торговли является появление, совершенствование и унификация частного права. В результате данного явления возникает так называемый новый *lex mercatoria* – объединение основных принципов и правил ведения торговой деятельности по всему миру<sup>17</sup>, в основе которого лежат современные торговые обычаи, международные конвенции и документы международных организаций.

Участники торгового оборота, желающие, чтобы их договор регулировался «общепризнанными принципами» права, а не национальными нормами, могут указать это в договоре. Достаточно сделать оговорку, что данный договор регулируется *lex mercatoria*, общими принципами права или Принципами ЕДП. Основная задача Принципов ЕДП – обеспечить применение судами ЕС нового *lex mercatoria*.

Как уже было сказано, процесс унификации и гармонизации частного права начался в 1980-х гг. в связи с потребностями развивающейся экономики. Инициаторами такого процесса выступали ученые правоведы и практикующие юристы. Результатом такой унификации стало появление Принципов международных коммерческих контрактов УНИДРУА<sup>18</sup>, Свод принципов, правил и стандартов *lex mercatoria* СЕНТРАЛ<sup>19</sup>, Кодекса европейского договорного права (кодекс Гандольфи)<sup>20</sup> и, конечно, Принципов Европейского договорного права. Принципы ЕДП – наиболее полный и систематизированный

<sup>17</sup> Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Важный шаг в развитии нового *lex mercatoria* // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2008. №2(3). С. 174.

<sup>18</sup> Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА, 2004 /Пер. с англ. А.С. Комарова. М.: Статут, 2006; Komarov A. The UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts: A Russian view // Uniform Law Review, 1996, № 2.

<sup>19</sup> Свод принципов, правил и стандартов *lex mercatoria* СЕНТРАЛ // Коммерческое право, 2008, № 2.

<sup>20</sup> Gandolfi G.(ed). Code Européen des Contrats: Livre Premier. Pavia, 2001.

акт нового *lex mercatoria*, отвечающий потребностям современного торгового оборота и являющийся инструментом регулирования договорных отношений как между контрагентами - резидентами одного государства, так и между представителями разных стран<sup>21</sup>.

Разработчики Принципов европейского договорного права старались учитывать особенности правовых систем стран ЕС и объединить наилучшие положения уже имеющихся положений национального права стран ЕС («best practices»), источников “мягкого” права, опыт частноправовой унификации (например, Единообразный торговый кодекс США), потребности экономики и развивающегося торгового оборота. Источниками Принципов также можно справедливо считать Венскую конвенцию «О договорах международной купли-продажи товаров»<sup>22</sup> 1980 г. Таким образом, Принципы ЕДП, вобрав в себя опыт множества правовых систем и международных источников частного права, представляют собой правовой инструмент, наиболее подходящий для регулирования договорного права Европы<sup>23</sup>.

В качестве примера успешной унификации торгового законодательства можно привести Единообразный торговый кодекс США (далее – ЕТК). ЕТК – это свод унифицированных и модернизированных норм торгового права<sup>24</sup>, объединяющий законотворческий опыт отдельных штатов. Несмотря на это,

---

<sup>21</sup> Ахаимова Е.А. Принципы европейского договорного права – основа совершенствования и развития договорного права // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал № 4 / 2009.; Zimmerman R. The new German law of obligations. Historical and comparative perspective. Oxford University press, 2005. – P.122; Prieto C. (ed.) Regards croisés sur les Principes du droit européen du contrat et le droit français. PUAM 2003.P.12.

<sup>22</sup> Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров. Комментарии / Под ред. А.С. Комарова. М.: Юридическая литература, 1994.

<sup>23</sup> Сироткина О.В. Кодификация «Принципы европейского права» как предшественник Гражданского кодекса Европейского союза // Юридический мир. 2007. №8.

<sup>24</sup> Uniform Commercial Code, 2004 Edition. The American Law Institute. National Conference of Commissioners in Uniform State Law; Единообразный торговый кодекс США: разделы 1 и 2 / Перево с англ. Под ред. Б.И. Пугинского, А.Т. Амирова // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2008. №1(2)7 С.145-276.

ЕТК является модельным кодексом, на основе которого штаты вправе развивать свое собственное законодательство. В некоторых штатах торговые нормы ЕТК подверглись существенному изменению, что, однако, не изменяет целям принятия кодекса – развитию торгового оборота внутри страны на основе обобщения правопорядков отдельных штатов при сохранении правовой защиты и гарантий от злоупотреблений при совершении сделок<sup>25</sup>.

Несмотря на то, что ЕТК регулирует вопросы внутренней и внешней торговли США, он неразрывно связан с европейским торговым правом. Так, ЕТК США, наряду с другими подобными актами, например, Сводом законов по договорному праву и реституции США<sup>26</sup>, используется как законодателями штатов, так и европейскими учеными при гармонизации европейского торгового права. Как то, ЕТК США широко использовался Комиссией по договорному праву при разработке Принципов ЕДП. Также существуют и обратные тенденции – Принципы ЕДП, воплотив в себе опыт торгового законодательства ЕС и международных конвенций (в особенности, Венской конвенции 1980 г.), стали важнейшим источником нового *lex mercatoria*<sup>27</sup>. Так, Принципы ЕДП – не только источник совершенствования торгового права стран ЕС, но и важнейший источник развития «мягкого» права. Принципы ЕДП оказали существенное воздействие на процесс модификации ЕТК США в 2003 г. Таким образом, развитие источников «мягкого» права оказывает серьезное влияние на сближение торгового права ЕС и США и на развитие торгового законодательства в целом.

---

<sup>25</sup> Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Важный шаг в развитии торгового законодательства США // Научно-практический журнал «Коммерческое право». 2008. №1(2). С.134-144.

<sup>26</sup> Амиров А.Т. Принципы Европейского договорного права – основа частного права Европейского Союза // Вестник Московского университета. №2/2006. С. 93.

<sup>27</sup> Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Важный шаг в развитии торгового законодательства США // Научно-практический журнал «Коммерческое право». 2008. №1(2).

## **Глава 2. Развитие Принципов Европейского договорного права в отдельных видах договоров**

### **2.1 Принципы ЕДП как основа Принципов отдельных видов договоров**

После выхода Принципов европейского договорного права работа над унификацией частного права ЕС продолжилась. Комиссия по европейскому договорному праву профессора Оле Ландо завершила свою работу, однако многие ученые продолжили свою деятельность в созданной еще в 1999 г. Рабочей группе по разработке Европейского гражданского кодекса (Study Group on a European Civil Code) под руководством профессора Университета г. Оснабрюк (Германия) Кристиана фон Бара (Christian von Bar). Целью создания Рабочей группы по созданию ЕГК являлась разработка европейских принципов и «модельных» норм, которые будут регулировать наиболее значимые институты обязательственного права и некоторые вопросы движимого имущества. Рабочая группа по созданию ЕГК – своеобразный правопреемник Комиссии по Европейскому договорному праву профессора Оле Ландо. Как и свой предшественник, Рабочая группа разработала материалы, ставшие источниками «мягкого» права ЕС и являющие собой важный шаг на пути унификации частного права ЕС<sup>28</sup>. Рабочая группа сформировалась по инициативе самих ученых, однако их деятельность впоследствии по инициативе Европейского парламента вышла за рамки университетов и стала общим делом правоведов и законодателей ЕС.

Рабочая группа по созданию ЕГК формировалась из экспертов в области права из большинства европейских стран. До 2004 г. в состав Рабочей группы входили представители всех правопорядков ЕС, а также ученые из Венгрии, Норвегии, Польши, Словении, Швейцарии и Эстонии. После встречи в июне

---

<sup>28</sup> Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Значительный этап в развитии европейского частного права // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2009. №2(5). С. 113-123.

2004 г. в Варшаве к группе присоединились и правоведаы из Латвии, Литвы, Мальты и Чехии, а в декабре 2006 г. в Люцерне – ученые из Болгарии и Румынии.

Главной задачей Рабочей группы было сравнительное исследование правовых систем стран-участниц ЕС и разработка на их основе общего правового инструмента – Европейского гражданского кодекса или Европейского кодекса частного права (название может отличаться в разных источниках), который отразил бы стандарты частноправового регулирования ЕС.

Актуальность гармонизации европейского договорного права была далее озвучена в сентябре 1999 г. на заседаниях Совета Европы. На данных заседаниях Совет Европы дал указание Европейской комиссии о проведении подготовительной работы для дальнейшей унификации норм частного права. В ответ Европейская комиссия приняла в июле 2001 г. Сообщение по европейскому договорному праву<sup>29</sup>. Далее, 15 ноября 2001 г., Европейский парламент Принял Резолюцию “О сближении и гармонизации гражданского и торгового права членов Евросоюза” (2001/2187(COS), в которой содержалось предложение Европейской комиссии представить к 2010 г. план работы по унификации договорного права ЕС и составить предложения по его реформированию.

В 2003 г. Европейская комиссия издала План действий<sup>30</sup> по гармонизации европейского договорного права, который содержал сроки и методы будущей унификации. В соответствии с Планом, к 2010 г. должны были быть составлены

---

<sup>29</sup> Communication from the Commission to the Council and the European Parliament on European contract law.

<sup>30</sup> Communication from the Commission to the European Parliament and the Council «A More Coherent European Contract Law: An Action Plan».

и представлены для ознакомления «Общие основы» частного права ЕС, о которых будет сказано в Главе 3 настоящей работы.

В 2005 г. был подписан договор, согласно которому члены Рабочей группы со созданию ЕГК становятся основными разработчиками «Общих основ». Рабочая группа по созданию ЕГК совместно с созданной в 2001 г. исследовательской группой по существующему частному праву ЕС (группа «Acquis»)<sup>31</sup> вошла в состав Объединенного сообщества по европейскому частному праву для разработки «Общих основ»<sup>32</sup>. Документ планировалось представить в начальном варианте в 2007 г.

Принципы ЕДП, согласно плану кодификации гражданского права ЕС, призваны были составить «общую часть» Европейского гражданского кодекса. В «Особенную часть» кодекса планировалось включить разделы: «Купля-продажа», «Коммерческое агентирование, франчайзинг и дистрибьюторские договоры»<sup>33</sup>, «Личные обеспечительные договоры», «Принципы европейского договорного права об аренде движимого имущества», «Принципы европейского договорного права о договорах оказания услуг», «Представительство и посредничество». Проект ЕГК должен был содержать также разделы: «Negotium Gestio» (действия в чужом интересе без поручения), «Принципы европейского деликтного права», «Принципы европейского права о неосновательном обогащении», «Приобретение и прекращение права собственности на движимое имущество», «Вещные

---

<sup>31</sup> The CoPECL Network of Excellence <http://www.copeccl.org>

<sup>32</sup> А. Виноградов Академические проекты по договорному праву ЕС: анализ и критика // “Вся Европа”. №11(49). 2010. <http://alleuropalux.org/?p=2533>

<sup>33</sup> Principles of European Law: Commercial Agency, Franchise and Distribution Contracts (PEL CAFDC) / prepared by Martijn W. Hesselink, Jacobien W. Rutgers, Odavia Bueno Diaz, Manola Scotton, Muriel Veldman. Oxford University Press, 2006.

обеспечительные права на движимое имущество», «Принципы европейского трастового права»<sup>34</sup>.

Так как Принципы ЕДП были призваны составить «общую часть» будущего ЕГК, в дополнение к ней Рабочей группой Кристиана фон Бара были разработаны и специальные нормы, регулирующие отдельные виды договоров. Согласно Преамбуле резолюции Европейского парламента от 26 мая 1989 г., «...унификация может быть проведена в отраслях частного права, которые чрезвычайно важны для развития единого европейского рынка...». Издание принципов отдельных видов договоров по наиболее актуальным вопросам договорного права и рассмотрение конкретных видов договоров свидетельствует о «секторальном» подходе<sup>35</sup> к частноправовой унификации ЕС. Данная тема обсуждалась также в 1994 г. Указанный подход заключается в «унификации основных секторов частного права»<sup>36</sup>.

Результатом данной работы стало издание 10 книг (Серия «Принципы европейского права» (Principles of European Law (PEL)), посвященных различным видам договоров. Были выпущены принципы о договорах купли-продажи, лизинга товаров, возмездного оказания услуг, поручительства, коммерческого агентирования, франшизы и дистрибуции, займа, личной гарантии, страхования и дарения. Далее в данной Главе будут рассмотрены принципы отдельных видов договоров, которые наиболее тесно связаны с

---

<sup>34</sup> Principles of European Law: Sales (PEL S) / prepared by Professor Dr. Ewoud Hondius, Dr. Viola Heutger, Dr. Christoph Jeloschek, Dr. Hanna Sivesand, Aneta Wiewiorowska. Oxford University Press, 2008. P. IX; Сироткина О.В. Кодификация «Принципы европейского права» как предшественник Гражданского кодекса Европейского союза // Юридический мир. 2007. №8.

<sup>35</sup> Аносов М.А. Формирование европейского договорного права // Вестник Московского Университета. Серия 11: Право. №4. 2010. С. 120-128.

<sup>36</sup> Resolution on action to bring into line the private law of the Member States of 26 May 1989 // O.J. 1989. May 26 (158/400); Resolution on the harmonization of certain sectors of the private law of the Member States of 6 May 1994 // O.J. 1994. May 6 (C 205/519).

торговым правом: купли-продажи, лизинга товаров, возмездного оказания услуг, коммерческого агентирования, франшизы и дистрибуции.



## 2.2 Принципы Европейского права: купля-продажа

Принципы Европейского права: Купля-продажа<sup>37</sup> появились в 2008 г. в рамках деятельности по разработке ЕГК. Их создание началось в 1999 г. в Нидерландах на базе Университета г. Утрехта под руководством профессора Евуда Хондиуса<sup>38</sup>.

Говоря об унификации права купли-продажи, нельзя не упомянуть и о возражениях относительно такой кодификации. На территории большинства стран ЕС уже существуют наднациональные нормы права по вопросам купли-продажи, являющиеся обязательными. К числу таких актов относится и Директива Европейского союза 1999/44/ЕС<sup>39</sup> по договорам потребительской купли-продажи товаров и связанные с ней гарантии. Практически все члены ЕС ратифицировали и Венскую конвенцию «О договорах международной купли-продажи товаров»<sup>40</sup> 1980 г. Также Принципы ЕДП устанавливают общие нормы для всех договоров, включая куплю-продажу, которые являются обязательными для исполнения.

Тем не менее, вышеупомянутые акты не регулируют все необходимые вопросы, связанные с договорами купли-продажи товаров. Например, в пункте 1 статьи 1 Венской конвенции указано, что данная конвенция применяется лишь в отношении тех договоров, в которых коммерческие предприятия сторон находятся в разных странах. Договоры купли-продажи с участием

---

<sup>37</sup> Principles of European Law: Sales (PEL S) / prepared by Professor Dr. Ewoud Hondius, Dr. Viola Heutger, Dr. Christoph Jeloschek, Dr. Hanna Sivesand, Aneta Wiewiorowska. Oxford University Press, 2008. P. IX; Принципы Европейского права: Купля-продажа / Перевод с англ. под ред. Б.И. Пугинского, А.Т.Амирова // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2009. №2(5). С.113-149.

<sup>38</sup> URL: [www.ejcl.org/75/art75-3.PDF](http://www.ejcl.org/75/art75-3.PDF)

<sup>39</sup> URL: <http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:31999L0044:EN:HTML>; <http://www.wakt.com/tt/2yearwarranty1.htm>

<sup>40</sup> Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров. Комментарии / Под ред. А.С. Комарова. М.: Юридическая литература, 1994.

потребителей вообще не регулируются как на национальном, так и на международном уровнях. Также многие другие вопросы нуждаются в более детальном и проработанном регулировании.

Принципы купли-продажи разрабатывались на основе общеевропейского и общемирового опыта на базе Принципов ЕДП как часть будущего ЕГК. Значительное влияние на данные Принципы оказала Венская конвенция, а также указанная выше Директива ЕС.

Текст Принципов Европейского права: Купля-продажа содержит в себе 6 глав. Глава 1 говорит о сфере применения Принципов и содержит в себе общие положения. В данной главе Принципов также дано понятие договора купли-продажи, которое отсутствует в Директиве ЕС, Принципах ЕДП и в Венской конвенции. Согласно статье 1:101 договором купли-продажи признается договор, в соответствии с которым одна сторона, продавец, обязуется передать товары в собственность другой стороны, покупателю, непосредственно в момент заключения договора или в будущем за плату<sup>41</sup>. В следующих статьях указано, что данные положения применяются также и к договору мены и договору на изготовление или производство товаров. Действие Принципов распространяется на товары, которые являются материальной движимостью, на будущие товары, на иное имущество – информацию и данные, акции и обеспечительные бумаги. В отношении недвижимого имущества, земель и зданий Принципы не действуют. Глава 1 содержит и соотношение данных Принципов с Принципами ЕДП. Соотношение заключается в том, что Принципы ЕДП устанавливают общие правила, которые применяются ко всем договорам, регулирование которых входит в сферу действия Принципов Европейского права: Купля-продажа. Важное положение закреплено в статье 1:203, а именно, что несмотря на возможность сторон отступить от настоящих

---

<sup>41</sup> URL: [www.sgecc.net/pages/downloads/sales04\\_12.pdf](http://www.sgecc.net/pages/downloads/sales04_12.pdf)

Принципов, они не вправе отступить от норм о защите прав потребителя в ущерб потребителю.

Глава 2 Принципов содержит информацию об обязанностях продавца, а именно – передачу и поставку товаров, обеспечение соответствия товаров, обязанность передать предусмотренные договором документы, относящиеся к товарам. Важным является вопрос соответствия товаров. Директива ЕС не содержит полного регулирования соответствия товаров, не содержит она также и подробных правил относительно поставки товаров. Общая идея соответствия товаров согласно данным Принципам заключается в том, что продавец должен гарантировать соответствие товаров всем требованиям договора (статья 35.1 Венской конвенции и статья 2(1) Директивы ЕС) – то есть товары должны соответствовать по количеству, качеству, описанию, упаковке, а также, если это необходимо, сопровождаться необходимыми инструкциями и принадлежностями. Дальнейшие нормы о спецификации товаров (2:202), подразумеваемых требованиях (2:203), утверждениях третьих лиц относительно характеристик товаров (2:204) и неправильной установке/сборке в потребительских договорах купли-продажи (2:205) расширяют и уточняют регулирование соответствия товаров. Таким образом, в Принципах европейского права: купля-продажа дан наиболее полный и эффективный подход к вопросу соответствия товаров.

Глава 3 посвящена обязанностям покупателя, Глава 4 – средствам правовой защиты. Глава 5 регламентирует переход риска утраты или повреждения товаров, Глава 6 – гарантии на потребительские товары. Данные вопросы уже весьма успешно осязаны в Принципах ЕДП. Интерес представляет, однако, статья 5:103, в которой установлено, что в договорах потребительский купли-продажи риск утраты или повреждения товаров переходит к покупателю лишь с того момента, как ему фактически переданы товары. Данная статья также направлена на защиту прав потребителей.

Принципы Европейского права: Купля-продажа – многофункциональный документ. Он может применяться как для разработки конкретных условий договоров сторонами, так и использоваться вместе с Принципами ЕДП или Принципами УНИДРУА. Разработанные положения Принципов купли-продажи могут служить модельным законом для дальнейшей унификации европейского договорного права. Принципы содержат научно разработанную систему положений, вносящих свой значимый вклад в процесс гармонизации и унификации договорного права ЕС.

Роль Принципов купли-продажи и их место в системе норм, регулирующих торговое право, отличается от других документов так называемого нового *lex mercatoria* – Принципов ЕДП, Принципов УНИДРУА и других документов. В отличие от указанных документов, Принципы купли-продажи регламентируют как торговые сделки предпринимательского характера, так и потребительские сделки с участием физических лиц. Таким образом, Принципы Европейского права: Купля-продажа наиболее эффективно регулируют широкий круг хозяйственных связей, складывающихся на международном уровне<sup>42</sup>.

---

<sup>42</sup> Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Значительный этап в развитии европейского частного права // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2009. №2(5). С. 113-123.

### 2.3 Принципы Европейского права: лизинг товаров

Принципы европейского права: Лизинг товаров<sup>43</sup> разрабатывались на базе Университета Бергена и были впервые опубликованы в 2007 г. Данные Принципы регулируют договоры, согласно которым одна сторона, лизингодатель, обязуется предоставить другой стороне, лизингополучателю, право временного пользования товаров за плату. Данные Принципы не применяются к договорам, в которых стороны договорились о переходе права собственности после определенного периода использования, даже если стороны назвали этот договор договором лизинга. Применение данных Принципов не исключается фактом наличия у договора финансовой цели, когда лизингодатель выступает в качестве финансирующей стороны или когда лизингополучатель может стать собственником товаров.

Текст Принципов европейского права: Лизинг товаров составлен из 7 глав. Глава 1: Сфера применения и основные положения; Глава 2: Период лизинга; Глава 3: Обязательства лизингодателя; Глава 4: Средства правовой защиты лизингополучателя; Глава 5: Обязательства лизингополучателя; Глава 6: Средства правовой защиты лизингодателя и Глава 7: Новые стороны и сублизинг. Документ содержит достаточно полный правовой инструментарий для регулирования договора лизинга.

Трудность вызывает определение договора как договор лизинга. Если стороны описали договор как лизинг, должны применяться правила лизинга. Тем не менее, значение терминов и норм не должно подменяться и искажаться. Некоторые договоры купли-продажи или оказания услуг могут содержать элементы договора лизинга. В таком случае будут применяться либо правила

---

<sup>43</sup> Principles of European Law: Lease of Goods (PEL LG) / prepared by Barendrecht, J.M., Jansen, C.E.C., Loos, M.B.M., Pinna, A.P., Cascao, R.M., & Gulijk, S. van, Principles of European law. Service Contracts. Oxford: Oxford University Press, 2007.

основного договора, либо нормы о смешанных договорах. Такие особенности не должны затрагивать права третьих лиц. Правила лизинга применяются к договорным отношениям независимо от того, принадлежат ли товары лизингополучателю. Права лизингодателя на товар не защищены от притязаний кредиторов лизингополучателя или защищены только в случае их регистрации.

В гражданских кодексах многих стран обычно даются общие нормы относительно лизинга, включая лизинг недвижимости и лизинг товаров. Также часто даются отдельные специальные правила для разных типов лизинга. Лизинг недвижимости всегда на практике являлся основной формой лизинга. Тем не менее, основной методологической проблемой является выбор применимого права – применять ли нормы о лизинге непосредственно или же по аналогии с другими видами договоров. Такие проблемы часто встречаются и в национальном праве. Договор лизинга по-разному регулируется в разных правовых системах, в том числе и в странах ЕС. Во многих гражданских кодексах стран с континентальной правовой системы договор лизинга стоит рядом с договорами об использовании недвижимости. Не предпринималось ранее и попыток четко определить понятие лизинга для устранения всех проблем, связанных со сферой его применения, то есть проблем, связанных с разграничением лизинга и договора оказания возмездных услуг, разграничением прав временного пользования и постоянных прав, вещных прав от обязательственных применительно к договору лизинга. Одни из этих вопросов регулируются положениями о смешанных договорах, другие – общими положениями о договорах. В странах Общего права, например, в Великобритании и Ирландии, вообще отсутствуют нормы о лизинге товаров. Регулировать подобные отношения предлагается исходя из норм о договоре аренды. В скандинавских странах законодатель лишь отсылает к общим договорным правилам. Потребительский лизинг в настоящее время не урегулирован ни в одной правовой системе. Таким образом, обращая внимание на отсутствие единства в правовом регулировании подобных договоров,

представлялось необходимым создать общий европейский правовой инструментарий по вопросу лизинга товаров. Принципы европейского права: лизинг товаров – первый общеевропейский документ, регулирующий лизинг.

Лизинг товаров мало известен и российской правовой действительности. Нормы о таких договорах содержатся в российском Гражданском кодексе, однако сама система лизинга, к сожалению, еще недостаточно развита в РФ. Именно поэтому стоит обратить пристальное внимание на данные Принципы, ведь они могут послужить отправной точкой для развития российской системы лизинга.

Принципы европейского права: Лизинг товаров не были опубликованы на русском языке. В настоящее время такой перевод осуществляется на Кафедре коммерческого права и основ правоведения юридического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова.

## **2.4 Принципы Европейского договорного права: договор оказания возмездных услуг**

Принципы Европейского права: Договор оказания возмездных услуг<sup>44</sup> были разработаны в 2007 г. Данные Принципы регулируют договоры, согласно которым одна сторона, услугодатель, обязуется оказать услугу другой стороне, заказчику. Такие договоры, согласно заявлениям Европейской комиссии, составляют около 50 процентов ВВП Европейского союза, что свидетельствует о важной роли договоров оказания возмездных услуг в экономике ЕС, и, как следствие, о необходимости их четкого правового регламентирования. Торговый оборот тесно связан с оказанием услуг, многие услуги выступают в качестве производственной деятельности, о чем говорится и в проекте Директивы Европейского парламента и Совета по услугам на внутреннем рынке от 13 января 2004 г<sup>45</sup>.

Принципы оказания возмездных услуг применяются к договорам строительного подряда, хранения, проектирования, обработки, договорам оказания информационных, консультационных и медицинских услуг, а также к смешанным договорам, содержащим несколько видов услуг или услуги, которые выполняются совместно при выполнении иных договорных обязательств. Рассматриваемые Принципы не регулируют трудовые договоры, а также договоры оказания транспортных услуг, страхования, поручительства, договоры по созданию и предоставлению финансовых продуктов.

---

<sup>44</sup> Principles of European Law: Service Contracts (PEL SC) / prepared by Barendrecht, J.M., Jansen, C.E.C., Loos, M.B.M., Pinna, A.P., Cascao, R.M., & Gulijk, S. van, Principles of European law. Service Contracts. Oxford: Oxford University Press, 2007; Принципы Европейского права. Книга IV. Отдельные виды договоров и права и обязанности, возникающие из них. Часть С. Услуги/ Перевод с англ. под ред. Б.И. Пугинского, А.Т.Амирова // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2014. №2(15). С.142-186.

<sup>45</sup> Amended proposal for a Directive of the European Parliament and of the Council on services in the internal market. COM/2006/0160 final – COD 2004/0001.



Поскольку характерной чертой договоров оказания услуг является своеобразная свобода исполнения, требуются специальные правила, гарантирующие сторонам единообразное понимание правил и терминов и дающие сторонам правовую определенность. Такие важные вопросы, как сотрудничество сторон, обязанности услугодателя и меры ответственности в связи с их неисполнением, в том числе убытки и определение их размера, обмен информацией между услугодателем и заказчиком, конкретность предмета договора, внешние обстоятельства оказания услуги, возможные риски и, конечно, цена договора, нуждаются в четкой регламентации уже на преддоговорной стадии.

Поскольку Принципы оказания возмездных услуг регулируют несколько видов договоров, структура документа построена от общего к частному. Общие положения и общие правила оказания услуг, содержащиеся в первых главах, распространяются на все указанные далее договоры. Главы о конкретных видах договоров содержат специальные нормы, которые более конкретно раскрывают общие положения.

Принципы оказания возмездных услуг обладают особенностями по сравнению с другими актами «мягкого права». Например, в Главе «Строительный подряд» особое внимание уделено вопросам передачи сооружения, контроля над ним и доступа к нему, вопросам приемки не только результата договора подряда, но и оборудования, а также материалов, которые используются для оказания услуги. Глава «Хранение» содержит особые нормы по возврату вещи поклажедателю и правило относительно необходимости получить согласие поклажедателя на использование вещи, переданной на хранение. В данной главе также рассматривается и специальный вид хранения, а именно хранение, осуществляемое владельцем отеля. Нормы Главы «Обработка» применяются ко всем видам услуг по обработке, за исключением стационарных сооружений. Такие отношения регулируются в соответствии

правилами о договоре подряда. В Главе «Проектирование» дана интересная норма, согласно которой услугодатель обязан разъяснить созданный проект заказчику, который обладает средним уровнем знаний в данной сфере. Также, в соответствии с данной главой, проектировщик не может уничтожить документы, связанные с проектом заказа, но не переданные заказчику, не предложив заказчику еще раз ознакомиться с ними. Особую актуальность в настоящее время имеют информационные и консультационные услуги, которые закреплены в Главе «Предоставление информации и консультирование». В данной главе особое внимание уделено вопросам предоставления информации, а именно – обязанность информирования заказчиком провайдера о целях получения информации и о решениях, принимаемых на основе такой информации, а также о личных обстоятельствах заказчика. Данные нормы направлены, в первую очередь, на то, чтобы результат соответствовал ожиданиям заказчика. Нормы о конфликте интересов также включены в данную главу. Оказание медицинских услуг, в том числе и вопросы защиты пациента и предоставления ему информации урегулированы в главе «Медицинские услуги». Интерес представляет нормы, исключающие общую обязанность по уведомлению пациента в том случае, если это может нанести ему вред, либо если сам пациент отказался от получения такого уведомления.

Таким образом, издание Принципов Европейского права: Договор оказания возмездных услуг является обоснованным и необходимым в целях дальнейшего развития торгового права ЕС. Разрешая многие практические проблемы, связанные с оказанием услуг, данные Принципы вносят свой значимый вклад в процесс унификации и гармонизации европейского договорного права в целом<sup>46</sup>.

---

<sup>46</sup> Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Принципы европейского права: договор оказания возмездных услуг // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2014. №2(15). С. 135-142.

## 2.5 Принципы Европейского права: Коммерческое агентирование, франшиза и дистрибуция

Принципы Европейского права: Коммерческое агентирование, франшиза и дистрибуция<sup>47</sup> (далее – Принципы АФД) – еще один квазинормативный акт, созданный Рабочей группой по разработке ЕГК под руководством Кристиана фон Бара. Они были опубликованы в 2006 г. Необходимость унификации и дальнейшей проработки указанных видов договоров была признана ЕС еще в 1986 г. в Директиве Совета Европы от 18 декабря 1986 г. "О координации законодательства государств-членов в отношении независимых коммерческих агентов" (86/653/ЕЭС)<sup>48</sup>. И хотя в директиве было сказано лишь о коммерческом агентировании, было бы неразумно ограничиться регулированием исключительно данного договора, так как коммерческое агентирование, франшиза и дистрибуция – весьма схожие правовые конструкции, нуждающиеся в соответствующем регулировании. Для начала стоит сказать, что все вышеуказанные договоры являются вертикальными соглашениями и имеют одинаковую экономическую функцию, а именно – направлены на вывод товаров на рынок. Также в условиях современной экономики, когда производители весьма редко занимаются прямыми продажами, возникает потребность в качественных посредниках, обладающих специальными знаниями и навыками в сфере сбыта товаров. Более того, договоры коммерческого агентирования, франшизы и дистрибуции – долгосрочные договоры, требующие тесного сотрудничества сторон, которое не может быть достигнуто в полной мере без четкого правового

---

<sup>47</sup> Principles of European Law: Commercial Agency, Franchise and Distribution Contracts (PEL CAFDC) / prepared by Martijn W. Hesselink, Jacobien W. Rutgers, Odavia Bueno Diaz, Manola Scotton, Muriel Veldman. Oxford University Press, 2006; Принципы Европейского права: Коммерческое агентирование, франшиза и дистрибуция / Перевод с англ. под ред. Б.И. Пугинского, А.Т.Амирова // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2011. №1(8). С.169-199.

<sup>48</sup> Council Directive 86/653/EEC of 18 December 1986 on the coordination of the laws of the Member States relating to self-employed commercial agents // URL: <http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ.do?uri=CELEX:31986L0653:EN:HTML>

регулирования<sup>49</sup>. Несмотря на очевидное сходство, данные договоры не являются идентичными. Различия связаны, в первую очередь, с тем, от чьего имени действует лицо, какие права и обязанности оно имеет и каков их объем.

Принципы Европейского права: Коммерческое агентирование, франшиза и дистрибуция состоят из 4 глав. Глава 1 – Общие положения – закрепляет принципы сотрудничества, конфиденциальности, обязанность предоставления информации при заключении и исполнении договора. Многие закрепленные в данном документе нормы полностью или частично совпадают с нормами, закрепленными ранее в Принципах ЕДП. Глава 2 посвящена коммерческому агентированию, Глава 3 – договору франшизы, а Глава 4 – договору дистрибуции и трем его видам (исключительная дистрибуция, выборочная дистрибуция и исключительная продажа).

Принципы коммерческого агентирования, франшизы и дистрибуции практически не освещены в российском сообществе. Ознакомление с ними будет способствовать совершенствованию российского коммерческого и гражданского законодательства, развитию отечественной правовой мысли, более эффективному осуществлению предпринимательской деятельности.

---

<sup>49</sup> Б.И. Пугинский, А.Т.Амиров. Развитие европейского договорного права журнал // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2011. №1(8). С.169-176.

### **Глава 3. Развитие Принципов ЕДП в Принципах, определениях и типовых нормах европейского частного права**

#### **3.1 Понятие Принципов, определений и типовых норм европейского частного права**

Принципы, определения и типовые нормы европейского частного права (Проект общих основ (Principles, Definitions and Model Rules of European Private Law, Draft Common Frame of Reference (DCFR)<sup>50</sup> - следующий важный шаг на пути частноправовой интеграции. Представленный в итоговом варианте в 2009 г. Рабочей группой по разработке Европейского гражданского кодекса и Группой достижений - исследовательской группой по действующему частному праву Европейского союза, проект предвосхищает выход иного нормативного акта – общих основ, то есть самого Европейского гражданского кодекса. Проект общих основ – не акт общего права всей Европы, однако он стремится стать общепринятым европейским руководством для законодателя при реформировании национального законодательства, а также при издании следующих нормативно-правовых актов частноправовой унификации<sup>51</sup>. Проект общих основ имеет важное значение в качестве нового акта *lex mercatoria*<sup>52</sup>.

---

<sup>50</sup> Principles, Definitions and Model Rules of European Private Law, Draft Common Frame of Reference (DCFR), Outline Edition, edited by Christian von Bar, Eric Clive and others, Munich, 2009; Принципы, определения и типовые нормы европейского частного права (Проект Общих основ). Книги 1, 2 / Перевод с англ. под ред. Б.И. Пугинского, А.Т. Амирова // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2012. №2(11). С.109-187. Книга 3 / Перевод с англ. под ред. Б.И. Пугинского, А.Т. Амирова // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2013. №1(12). С.154-225.

<sup>51</sup> Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Развитие европейского частного права // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2012. №2(11).

<sup>52</sup> Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Принципы европейского права: договор оказания возмездных услуг // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2014. №2(15). С. 135-142.

Как уже было сказано в Параграфе 2.1 Главы 2, проект общих основ разрабатывался различными группами ученых, входивших в Рабочую группу по разработке ЕГК. Они проводили исследования и создавали проекты для обсуждения, подбирали материал для дальнейшей работы. За работой каждой группы следил Консультативный совет – группа ученых, специализирующихся на том или ином вопросе работы группы. Все разработки рабочих групп тщательно рассматривались Консультативными советами и передавались для дальнейшего усовершенствования в Координационную группу – орган, который наделялся полномочиями по принятию решений. Далее текст передавался в Группу достижений, которые работали над итоговым текстом документов и оставляли свои комментарии. Оттуда доработанный текст попадал в редакционный комитет и группу по терминологии. Итоговые тексты принимались на проводимых два раза в год пленарных заседаниях.

Сама разработка проекта общих основ – инициатива ученых, а не органов власти. Главным принципом работы групп являлась полная независимость от представителей власти. Именно поэтому проект смог вобрать в себя самые достойные и актуальные положения, основанные на встречах с различными учеными, экспертами, правоведами со всей Европы. Также при подготовке проекта использовались наиболее удачные решения правоприменительной практики.

Проект общих основ был впервые опубликован в промежуточном варианте<sup>53</sup> в 2008 г. В окончательном варианте Проект был издан в 2009 г. Первичный текст был доработан, появились некоторые важные положения (Книги IV, VIII, X), добавлены комментарии. Такая доработка была вызвана желанием предоставить текст для полного изучения заинтересованным сторонам, дать возможность с ним ознакомиться и внести некоторые поправки.

---

<sup>53</sup> Principles, Definitions and Model Rules of European Private Law, Draft Common Frame of Reference (DCFR), Interim Outline Edition, edited by Christian von Bar, Eric Clive and others, Munich, 2008.

Так, в издание 2009 г. после долгих дискуссий была включена отдельная часть, которая посвящена фундаментальным принципам свободы, безопасности, справедливости и эффективности. Данные принципы имеют разную значимость (например, принцип свободы имеет наибольшее значение), однако, все вместе служат одной цели и являются неотъемлемыми элементами данного издания. Дискуссионным являлся вопрос, стоит ли выводить данные принципы в отдельную часть. В итоге группа пришла к выводу, что это необходимо для целей проекта.

### 3.2 Содержание, основные положения и перспективы развития DCFR

Проект общих основ опубликован в 6 томах с комментариями<sup>54</sup>. Текст проекта имеет несложную для понимания структуру – в нее входит вступление, информационная часть, обзор основных принципов, таблицы сравнения проекта общих основ и Принципов ЕДП, десять книг с основной частью и приложение. Десять книг имеют главы, разделы, подразделы и статьи. Таким образом, материал изложен следующим образом:

Книга I – Общие положения;

Книга II – Договоры и иные юридические акты;

Книга III – Обязательства и соответствующие им права;

Книга IV – Отдельные виды договоров и права и обязанности, возникающие из них;

Книга V – Действия в чужом интересе;

Книга VI – Внедоговорная ответственность, возникающая из причинения вреда;

Книга VII – Неосновательное обогащение;

Книга VIII – Приобретение и утрата права собственности на товары;

Книга IX – Обеспечительное право собственника движимого имущества;

Книга X – Тресты;

Приложение – Определения.

Первая книга содержит краткое руководство для ознакомления читателя. Во второй и третьей книгах закреплён материал, который уже в основном был освещён в Принципах ЕДП. Данные Принципы были дополнены и доработаны для целей проекта общих основ. Проблематичным оказалось определить, как данный материал должен быть расположен в книгах проекта. После длительного обсуждения было решено, что договоры и иные юридические акты

---

<sup>54</sup> Principles, Definitions and Model Rules of European Private Law, Draft Common Frame of Reference (DCFR), Full Edition, Volume 1-6, edited by Christian von Bar, Eric Clive and others, Munich, 2009.



должны быть закреплены во второй книге, а обязательства и возникающие из них права, предусмотренные проектом, - в третьей. Решение расположить материал подобным образом свидетельствует о разграничении создателями проекта договоров и правоотношений, “обычно включающим в себя взаимные права и обязанности, возникающие из договоров и иных юридических актов”<sup>55</sup>. Такое разграничение было уже намечено и в Принципах ЕДП. Особый интерес представляет содержание четвертой книги – в ней раскрываются принципы, применимые к отдельным видам договоров. После выхода серии из 10 книг, посвященных принципам отдельных видов договоров, эти книги в доработанном и приведенном в соответствие со структурой и целями проекта общих основ виде вошли в его состав.

Проект общих основ – единственный законченный документ «мягкого» права, который имеет Общую и Особенную части. В названии проекта говорится о Принципах, определениях и типовых нормах европейского частного права (Principles, Definitions and Model Rules). Термин “Принципы” (“Principles”) рассматривался Рабочей группой вместе с прилагательным “фундаментальные”, что свидетельствует о характерном понимании их сущности. Принципы – это те фундаментальные положения, на которых основаны типовые нормы. Выше было сказано о четырех основополагающих принципах проекта – принципах свободы, безопасности, справедливости и эффективности. “Определения” (“Definitions”) – это, в свою очередь, необходимый элемент любой унификации. Обеспечивая терминологическое единство, определения призваны упорядочить и упростить понимание и использование документа. Термин “Типовые нормы” (“Model rules”) указывает на то, что данный проект не обладает обязательной юридической силой, относится к актам “мягкого” права.

---

<sup>55</sup> Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Развитие европейского частного права // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2012. №2(11).

Роль Принципов ЕДП<sup>56</sup> в издании проекта общих основ значительна. Как было уже сказано, Принципы ЕДП легли в основу второй и третьей книг проекта. Регулирование договорных отношений, начатое в Принципах ЕДП, развивается дальше в проекте общих основ. Принципы ЕДП содержат в себе общий правовой инструментарий, применимый ко всем видам договоров. Проект продолжает данное регулирование, в нем рассматриваются отдельные виды договоров и многие другие вопросы, которые расширяют и обогащают Принципы европейского договорного права.

Таким образом, проект общих основ – результат многолетней работы ученых из разных европейских стран. Он вобрал в себя опыт и знания множества представителей разных правовых систем, практиков и исследователей. Независимо от судьбы общих основ, сам проект – значительный шаг вперед в процессе частноправовой унификации. Проект общих основ – важный акт нового *lex mercatoria*. Всеобъемлющая унификация договорного права ЕС проходит посредством создания источников “мягкого” права, то есть не имеющего обязательной силы. Проект служит целям заполнения пробелов в законодательстве, устранению трудностей в заключении договорных связей между представителями трансграничной торговли, развитию частноправовых знаний и является примером для законодателей при изменении национального законодательства. Как сказано в предисловии к проекту общих основ, данный документ призван служить целям развития свободы, безопасности и справедливости в Европе<sup>57</sup>.

Как сказано во введении к проекту общих основ, появление дальнейшего документа – самих общих основ – остается на усмотрение органов Европейского союза. Также на усмотрение органов остается и вопрос о

---

<sup>56</sup> Амиров А.Т. Принципы Европейского договорного права – основа частного права Европейского Союза // Вестник Московского университета. №2/2006. С. 93.

<sup>57</sup> Principles, Definitions and Model Rules of European Private Law, Draft Common Frame of Reference (DCFR), Outline Edition, edited by Christian von Bar, Eric Clive and others, Munich, 2009, Preface by general editors.

юридической силе будущего документа. Представляется, что общие основы будут содержать в себе также нормы “мягкого” права и служить модельным документом для европейских законодателей<sup>58</sup>.

После выхода проекта общих основ работа над принципами отдельных видов договоров продолжилась. Однако, в настоящее время, Еврокомиссия сосредоточила свои силы на дальнейшей разработке правил трансграничной торговли (например, в 2011 году по инициативе Европейской комиссии вышли так называемое Общее европейское право купли-продажи (Common European Sales Law (CESL))<sup>59</sup>. Продолжается также и работа по другим направлениям проекта общих основ. Возможности появления самих общих основ в настоящее время весьма туманны, однако работа над конкретными направлениями проекта общих основ продолжается.

Как уже было сказано, проект общих основ – самостоятельный правовой документ. Даже в качестве «мягкого права» он будет прямо или косвенно влиять на жизнь граждан ЕС, поскольку затрагивает практически все ключевые сферы договорного права через фундаментальные принципы и модельные правила<sup>60</sup>.

---

<sup>58</sup> Principles, Definitions and Model Rules of European Private Law, Draft Common Frame of Reference (DCFR), Outline Edition, edited by Christian von Bar, Eric Clive and others, Munich, 2009, Introduction.

<sup>59</sup> Proposal for a Regulation of the European Parliament and of the Council on a Common European Sales Law', COM(2011) 635 final; Lorna Richardson. The DCFR, anyone? 20.01.2014 <http://www.journalonline.co.uk/Magazine/59-1/1013494.aspx>

<sup>60</sup> Hesselink M.W. The Common Frame of Reference as a source of European private law // 83 Tulane Law Review, 2009, p. 919–971.

## Заключение

Принципы европейского договорного права оказали огромное влияние на модернизацию частного права Европейского союза. Являясь наиболее сбалансированным и систематизированным документом, Принципы ЕДП воплотили в себе общеевропейский подход к регулированию множества вопросов договорного права ЕС. Так как Принципы ЕДП были созданы группой независимых ученых на основании сравнительного анализа различных правовых систем, они стали высокоэффективным и гибким источником “мягкого” права Европейского союза.

Принципы ЕДП нашли свое справедливое продолжение в Принципах отдельных видов договоров и легли в основу Принципов, определений и типовых норм европейского частного права (проекте общих основ). Данные документы расширили сферу действия Принципов ЕДП и внесли свой вклад в развитие европейского договорного права. Проведенная унификация положительно влияет на развитие договорного права в целом.

Дальнейшее развитие положений, зарожденных в Принципах ЕДП будет способствовать расширению трансграничной торговли в Европе, развитию единого Европейского рынка, развитию инфраструктура для общеевропейских норм, увеличению роли “мягкого права” в законодательной и судебной практике. Более того, Принципы ЕДП – основной источник реформирования национальных правовых систем стран-участниц Европейского союза. Став основой множества европейских реформ частного права, Принципы ЕДП проявили себя как надежный и эффективный источник “мягкого” права.

Для российских законодателей и правоприменителей также будет полезным знакомство как с Принципами ЕДП, так и с принципами отдельных видов договоров, а также с проектом общих основ. Данные документы

способствуют как налаживанию и развитию договорных связей, так и оказывают влияние на реформирование торгового законодательства Российской Федерации. РФ всегда тесно сотрудничала с ЕС в сфере экономики, поэтому приведение норм российского права в соответствие с европейскими нормами и требованиями торгового оборота будет способствовать расширению такого экономического и правового сотрудничества, развитию российского законодательства в целом.

Таким образом, цели настоящего исследования достигнуты: проведен анализ Принципов европейского договорного права; исследованы методы и формы правового регулирования, предусмотренного Принципами ЕДП; проведен анализ процессов унификации договорного права Европейского союза; рассмотрены дальнейшие процессы развития Принципов европейского договорного права.

## Список использованной литературы

1. Амиров А.Т. Принципы европейского договорного права - основа частного права Европейского Союза // Вестник Московского университета. Серия 11, Право. 2006. № 2. С. 82 – 93.
2. Аносов М.А. Формирование европейского договорного права // Вестник Московского Университета. Серия 11: Право. №4. 2010. С. 120-128.
3. Ахаимова Е.А. Принципы европейского договорного права – основа совершенствования и развития договорного права // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал № 4 / 2009.
4. Базедов Ю. Возрождение процесса унификации права: европейское договорное право и его элементы // Государство и право. - М.: Наука, 2000, № 2. - С. 65-76.
5. Базедов Ю. Европейское гражданское общество и его право: к вопросу определения частного права в сообществе // Вестник гражданского права. 2008. N 1. С. 225 - 242.
6. Бахин С.В. Субправо (международные своды унифицированного контрактного права). СПб.: Юридический центр Пресс, 2002.
7. Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. - М.: Статут, 2002.
8. Кашкин С.Ю. Право Европейского Союза. Учебник (Особенная часть) – М.: Юристъ, 2010

9. Комаров А.С. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров. Комментарии. – М.: Юридическая литература, 1994.
10. Комаров А.С. Международная кодификация норм, относящихся к международным коммерческим договорам // Закон, 1995, № 12. С. 94.
11. Комаров А.С. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА, 2004 – М.: Статут, 2006;
12. Коммерческое право: учебник для академического бакалавриата / Е.А. Абросимова, А.Т. Амиров, В.А. Белов [и др.] ; под общ. Ред. Б.И. Пугинского, В.А. Белова, Е.А. Абросимовой. – 5-е изд., перераб. И доп. – М. : Издательство Юрайт, 2016. – 471 с. – Серия : Бакалавр. Академический курс.
13. Мазаев Р.И. Особенности регулирования заключения договора «Принципами европейского договорного права» (в сравнении с другими международными унифицированными актами и российским гражданским законодательством // Международное публичное и частное право. № 2, 2004.
14. Пугинский Б.И. Коммерческое право России : учебник для студентов вузов. - М. : Юрайт, 2010. - 354 с.
15. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Важный шаг в развитии нового *lex meratoria* // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2008. №2(3). С. 174.

16. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Важный шаг в развитии нового *lex mercatoria* // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2011. №2(9). С. 104-115.
17. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Важный шаг в развитии торгового законодательства США // Научно-практический журнал «Коммерческое право». 2008. №1(2).
18. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Единообразный торговый кодекс США: разделы 1 и 2 / Перевод с англ. // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2008. №1(2)7 С.145-276.
19. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Значительный этап в развитии европейского частного права // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2009. №2(5). С. 113-123.
20. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Принципы европейского договорного права: юридическая природа, основные положения и перспективы развития // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2011. №2(9). С.104-115.
21. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Принципы европейского договорного права. Части I ,II, 1999; Часть III, 2002 / Перевод с англ. // Вестник высшего арбитражного суда. 2005. №3,4.
22. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Принципы европейского права: договор оказания возмездных услуг // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2014. №2(15). С. 135-142.



23. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Принципы Европейского права: Коммерческое агентирование, франшиза и дистрибуция / Перевод с англ. // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2011. №1(8). С.169-199.
24. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Принципы Европейского права: Купля-продажа / Перевод с англ. // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2009. №2(5). С.113-149.
25. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Принципы Европейского права. Книга IV. Отдельные виды договоров и права и обязанности, возникающие из них. Часть С. Услуги/ Перевод с англ. // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2014. №2(15). С.142-186.
26. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Принципы, определения и типовые нормы европейского частного права (Проект Общих основ). Книги 1, 2 / Перевод с англ. // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2012. №2(11). С.109-187.
27. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Принципы, определения и типовые нормы европейского частного права (Проект Общих основ). Книга 3 / Перевод с англ. // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2013. №1(12). С.154-225.
28. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Развитие европейского договорного права журнал // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2011. №1(8). С.169-176.
29. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Развитие европейского частного права // Коммерческое право: Научно-практический журнал. 2012. №2(11).

30. Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Свод принципов, правил и стандартов *lex mercatoria* СЕНТРАЛ // Коммерческое право, 2008, № 2.
31. Родионов А.А. Тенденции развития международных коммерческих контрактов. Дис. ... канд. юрид. наук. М., 2007.
32. Сироткина О.В. Кодификация «Принципы европейского права» как предшественник Гражданского кодекса Европейского союза // Юридический мир. 2007. №8.
33. Antonioli L., Veneziano A. Principles of European contract law and Italian law. Kluwer law International, 2005.
34. Basedow J. Europäische Vertragsrechtsvereinheitlichung und deutsches Recht, Tübingen, 2000.
35. Bonell M. The CISG, European Contract Law and the Development of a World Contract Law // Am. J. of Comparative Law. 2008. Vol. 56. P. 1–28.
36. Busch D., Schellhaas N.H. The Principles of European contract law (Part III) and Dutch law: a commentary II. Kluwer Law International, 2006.
37. Canaris C-W. Schuldrechtsmodernisierung 2002. Bericht des Rechtsausschusses, BT- Drucksache 14/7052. - P. 1051.
38. Ein europäisches Vertragsrecht kommt – aber zu welchem Preis? // Frankfurter Allgemeiner Zeitung, №149, S. 8.
39. Hesselink M.W. The Common Frame of Reference as a source of European private law // 83 Tulane Law Review, 2009, p. 919–971.

40. Komarov A. The UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts: A Russian view // *Uniform Law Review*, 1996, № 2.
41. Lando O., Clive E., Prum A., Zimmermann R. Principles of European Contract Law. Pt. III. The Hague; London; N.Y., 2003.
42. Prieto C. (ed.) Regards croisés sur les Principes du droit européen du contrat et le droit français. PUAM 2003. P.12.
43. Rouiller N. Droit Suisse des obligations et Principes du droit européen du contrat. CEDIDAC, 2007.
44. Torgans K. Principles of European Contract Law and Latvian Civil Law // *Proc. Latv. Acad. Sci., A*, vol. 56, N 4/5/6, 2002.
45. Zimmermann R. The new German law of obligations. Historical and comparative perspective. Oxford University press, 2005. – P.122.

#### **Интернет-источники:**

46. А. Виноградов Академические проекты по договорному праву ЕС: анализ и критика // “*Вся Европа*”. №11(49). 2010. <http://alleuropalux.org/?p=2533>
47. Комаров А.С. “Европеизация” частного права в рамках ЕС и ее значение для развития частного права в российской федерации. <http://scibook.net/periodika-sborniki-yuridicheskaya/evropeizatsiya-chastnogo-prava-ramkah-16134.html>
48. Heutger Viola. Steps towards a european sales law // [www.ejcl.org/75/art75-3.PDF](http://www.ejcl.org/75/art75-3.PDF)

49. Directive 1999/44/EC of the European Parliament and of the Council of 25 May 1999 on certain aspects of the sale of consumer goods and associated guarantees // <http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:31999L0044:EN:HTML>;
50. Directive 1999/44/EC, May 1999 from the European Parliament // <http://www.wak-tt.com/tt/2yearwarranty1.htm>
51. URL: [www.sgecc.net/pages/downloads/sales04\\_12.pdf](http://www.sgecc.net/pages/downloads/sales04_12.pdf)
52. Council directive of 18 December 1986 on the coordination of the laws of the Member States relating to self-employed commercial agents (86/653/EEC) // <http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ.do?uri=CELEX:31986L0653:EN:HTML>
53. The CoPECL Network of Excellence // <http://www.copecl.org>
54. Council Directive 86/653/EEC of 18 December 1986 on the coordination of the laws of the Member States relating to self-employed commercial agents // URL: <http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ.do?uri=CELEX:31986L0653:EN:HTML>
55. Lorna Richardson. The DCFR, anyone? 20.01.2014 <http://www.journalonline.co.uk/Magazine/59-1/1013494.aspx>
56. Proposal for a Regulation of the European Parliament and of the Council on a Common European Sales Law', COM(2011) 635 final; Lorna Richardson. The DCFR, anyone? 20.01.2014 <http://www.journalonline.co.uk/Magazine/59-1/1013494.aspx>

## Перечень нормативно-правовых актов

- 57.«Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30 ноября 1994 г. №51-ФЗ. Принят ГД ФС РФ 21 октября 1994 г. // СПС «КонсультантПлюс».
- 58.Lando O. Beale H. Principles of European contract law. Pt. I, II. The Hague; London; Boston, 2000. P. xl.
- 59.Amended proposal for a Directive of the European Parliament and of the Council on services in the internal market. COM/2006/0160 final – COD 2004/0001.
- 60.Gandolfi G.(ed). Code Européen des Contrats: Livre Premier. Pavia, 2001.
- 61.Proposal for a Regulation of the European Parliament and of the Council on a Common European Sales Law’, COM(2011) 635 final;
- 62.Communication from the Commission to the Council and the European Parliament on European contract law.
- 63.Resolution on action to bring into line the private law of the Member States of 26 May 1989 // O.J. 1989. May 26 (158/400).
- 64.Resolution on the harmonization of certain sectors of the private law of the Member States of 6 May 1994 // O.J. 1994. May 6 (C 205/519).
- 65.Communication from the Commission to the European Parliament and the Council «A More Coherent European Contract Law: An Action Plan».

66. Uniform Commercial Code, 2004 Edition. The American Law Institute. National Conference of Commissioners in Uniform State Law;
67. Principles of European Law: Commercial Agency, Franchise and Distribution Contracts (PEL CAFDC) / prepared by Martijn W. Hesselink, Jacobien W. Rutgers, Odavia Bueno Diaz, Manola Scotton, Muriel Veldman. Oxford University Press, 2006.
68. Principles of European Law: Lease of Goods (PEL LG) / prepared by Barendrecht, J.M., Jansen, C.E.C., Loos, M.B.M., Pinna, A.P., Cascao, R.M., & Gulijk, S. van, Principles of European law. Service Contracts. Oxford: Oxford University Press, 2007.
69. Principles of European Law: Service Contracts (PEL SC) / prepared by Barendrecht, J.M., Jansen, C.E.C., Loos, M.B.M., Pinna, A.P., Cascao, R.M., & Gulijk, S. van, Principles of European law. Service Contracts. Oxford: Oxford University Press, 2007.
70. Principles of European Law: Sales (PEL S) / prepared by Professor Dr. Ewoud Hondius, Dr. Viola Heutger, Dr. Christoph Jeloschek, Dr. Hanna Sivesand, Aneta Wiewiorowska. Oxford University Press, 2008. P. IX;
71. Principles, Definitions and Model Rules of European Private Law, Draft Common Frame of Reference (DCFR), Interim Outline Edition, edited by Christian von Bar, Eric Clive and others, Munich, 2008.
72. Principles, Definitions and Model Rules of European Private Law, Draft Common Frame of Reference (DCFR), Outline Edition, edited by Christian von Bar, Eric Clive and others, Munich, 2009.

73. Principles, Definitions and Model Rules of European Private Law, Draft Common Frame of Reference (DCFR), Full Edition, Volume 1-6, edited by Christian von Bar, Eric Clive and others, Munich, 2009.